

Crediti a M/L termine

GESTIONE DELL' ATTIVO

CREDITI VS CLIENTI

BISOGNO DI LIQUIDITÀ

RIDUZIONE DEL RISCHIO

Consente alle Imprese di smobilizzare crediti rivenienti da singole forniture che prevedano un pagamento rateizzato da 12 a 60 mesi, senza limitazioni di importo o di settore merceologico, trasferendo a Bper Factor il rischio di mancato pagamento.

Bper Factor anticipa il credito derivante da forniture di beni, con pagamenti dilazionati a medio lungo termine, sia verso clienti Italiani che esteri.

Dopo la consegna del bene, a fronte di un contratto valido di pagamento dilazionato, Bper Factor acquista il credito con eliminazione del rischio di insolvenza e conseguenti benefici in bilancio.

Con il sostegno al ripristino della liquidità ed alla riduzione dei rischi commerciali, Bper Factor supporta le Aziende potenziando la capacità di sviluppo di nuovi business e/o di acquisizione di nuovi clienti.

Finalità del prodotto

DELEGA

Trasferire la gestione degli incassi e le attività amministrative conseguenti

LIQUIDITÀ

Ottenere liquidità immediata a fronte di crediti pluriennali

FLESSIBILITÀ

Favorire le vendite consentendo alla clientela pagamenti dilazionati fino a 60 mesi

PROTEZIONE

Trasferire il rischio di mancato incasso dei crediti, con cessione a titolo definitivo, con i conseguenti benefici derivanti dalla derecognition dei crediti dal bilancio

Costi

Il servizio di Factoring prevede due principali voci di costo, oltre alle spese accessorie: un tasso di interesse sull'eventuale anticipazione finanziaria ed una commissione di Factoring applicata sull'ammontare dei crediti ceduti. La sua entità varia in rapporto al servizio utilizzato (con o senza garanzia), alla tipologia dei crediti (settore merceologico, frazionamento, durata della dilazione ecc), all'importo dell'operazione ed alla solvibilità dei soggetti coinvolti.